ICUFOR
Cursos de Formación Permanente Universitaria

Curso de Formación Permanente

Mesa de Contratación y Valoración de Ofertas: Solvencia, Bajas Anormales y Adjudicación

6 ECTS | 150 horas | Online, a tu ritmo

Formación acreditada por
Universidad de Vitoria-Gasteiz EUNEIZ



Acerca de ICUFOR

ICUFOR es un centro privado de formación online, Centro Acreditado y Autorizado por la Universidad EUNEIZ de Vitoria-Gasteiz. Diseñamos e impartimos Cursos de Formación Permanente universitarios, pensados para la actualización y la especialización de profesionales en activo.

Nuestros cursos se estudian a tu ritmo en un campus virtual propio y terminan con el diploma de la Universidad EUNEIZ y con certificados de ICUFOR verificables.

Centro acreditado
Universidad EUNEIZ

100 % online
Campus virtual propio

Equipo docente
Disponible todo el curso



Metodología de estudio

Campus virtual propio
Estudias desde cualquier lugar y dispositivo, sin horarios.

Aprendizaje autónomo, pero acompañado
Tú marcas el ritmo y nuestro equipo de docentes resuelve tus dudas y orienta tu estudio.

Contenido del curso en PDF
El material principal, para estudiarlo a fondo, tema a tema.

Abstract de cada tema
Su síntesis, para situarte al empezar y repasar al final.

Presentación con los aspectos clave
Lo esencial de cada bloque, para jerarquizar y fijar.

Cuestionarios de evaluación
De respuesta múltiple, uno por tema.



Campus virtual

Mis cursos
Tu progreso y el siguiente tema por estudiar

Materiales
Contenido en PDF, Abstract y presentación con los aspectos clave

Cuestionarios de evaluación
Tu nota y la revisión de tus respuestas

Equipo docente
Consulta por escrito, chat y asesor de IA a cualquier hora

Secretaría
Certificados en PDF con código de verificación

Pagos y facturas
Descarga de facturas en PDF



Presentación del programa



Curso de Formación Permanente en Mesa de Contratación y Valoración de Ofertas: Solvencia, Bajas Anormales y Adjudicación de ICUFOR te ofrece una formación especializada y rigurosa para dominar uno de los ámbitos más técnicos y demandados del derecho administrativo. La contratación pública representa un pilar fundamental en la gestión de recursos del sector público, y contar con profesionales cualificados en la evaluación de ofertas y el funcionamiento de las mesas de contratación resulta esencial para garantizar procesos transparentes, eficientes y ajustados a la legalidad vigente.

Duración
150 horas

Créditos
6 Créditos ECTS

Metodología
Online

Matriculación
Permanente

Objetivos del curso

Conocer el marco jurídico e institucional de la contratación pública en España, identificando los principios rectores, los procedimientos de adjudicación y la normativa aplicable contenida en la LCSP y en las directivas europeas.

Dominar las actuaciones de la mesa de contratación en las distintas fases del procedimiento de licitación, describiendo los procesos de calificación documental, apertura de sobres y valoración de ofertas.

Distinguir los distintos tipos de criterios de adjudicación, fundamentando su diseño, ponderación e incorporación en los pliegos conforme al principio de mejor relación calidad-precio.

Comprender el régimen de identificación y tramitación de ofertas con valores anormales o desproporcionados, aplicando los parámetros legales de detección, los procedimientos de justificación y los criterios de resolución previstos en la LCSP.

Analizar la naturaleza jurídica, composición y régimen de funcionamiento de la mesa de contratación, diferenciando sus funciones respecto del órgano de contratación y su régimen como órgano colegiado.

Identificar los requisitos y medios de acreditación de la solvencia económica, financiera, técnica y profesional de los licitadores, aplicando los criterios de proporcionalidad y los límites establecidos en la normativa vigente.

Aplicar las metodologías de valoración cualitativa y las fórmulas de puntuación automática de ofertas, justificando la motivación exigible en cada tipo de criterio de adjudicación.

Conocer el procedimiento de adjudicación, formalización del contrato y los mecanismos de impugnación, diferenciando las vías de recurso disponibles y las garantías procedimentales reconocidas a los licitadores.

Temario

01 Marco jurídico e institucional de la contratación pública en España

1.1. Fundamentos constitucionales y principios rectores de la contratación pública
1.2. La Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público: estructura, ámbito de aplicación y transposición del derecho europeo
1.3. Tipología de los contratos del sector público y su incidencia en la preparación y valoración de ofertas
1.4. Los procedimientos de adjudicación y su relación con la mesa de contratación
1.5. Órganos consultivos y de supervisión en materia de contratación pública: Junta Consultiva de Contratación Pública, Oficina Independiente de Regulación y Supervisión de la Contratación y Oficina Nacional de Evaluación

Temario

02 La mesa de contratación: naturaleza jurídica, composición y régimen de funcionamiento

2.1. Naturaleza jurídica de la mesa de contratación como órgano de asistencia técnica especializada
2.2. Composición obligatoria de la mesa de contratación según la normativa vigente
2.3. Constitución de la mesa: quórum de asistencia, convocatoria y régimen de celebración de sesiones presenciales y telemáticas
2.4. Régimen de abstención, recusación y prevención de conflictos de interés de los miembros
2.5. Documentación y actas de las sesiones de la mesa de contratación
2.6. Particularidades de la mesa de contratación en la Administración local, en entidades del sector público institucional y en el ámbito sanitario

Temario

03 Funciones y actuaciones de la mesa de contratación en las distintas fases del procedimiento de licitación

3.1. Visión sistemática de las funciones de la mesa de contratación a lo largo del procedimiento contractual
3.2. Calificación de la documentación administrativa presentada por los licitadores (Sobre A o sobre electrónico de documentación administrativa)
3.3. Apertura y coordinación de la valoración de la documentación técnica sujeta a juicio de valor (Sobre B)
3.4. Apertura y valoración de la proposición económica y de los criterios evaluables mediante fórmulas (Sobre C)
3.5. Detección, requerimiento de justificación y tramitación de ofertas incursas en presunción de anormalidad
3.6. Elaboración de la propuesta de adjudicación y elevación motivada al órgano de contratación
3.7. Actuaciones específicas de la mesa en procedimientos especiales y en la contratación electrónica

Temario

04 La solvencia económica y financiera como requisito de aptitud de los licitadores

4.1. Concepto, fundamento jurídico y regulación de la solvencia económica y financiera en la LCSP y en las directivas europeas
4.2. Establecimiento de umbrales mínimos de solvencia en los pliegos y criterios de proporcionalidad
4.3. Medios de acreditación de la solvencia económica y financiera admitidos por la normativa
4.4. Acreditación de la solvencia económica mediante la clasificación empresarial y el Registro Oficial de Licitadores
4.5. Integración de la solvencia económica mediante medios externos: recurso a las capacidades de otras entidades, empresas del grupo y subcontratistas
4.6. Problemas prácticos en la verificación de la solvencia económica por la mesa de contratación: criterios interpretativos y casuística frecuente

Temario

05 La solvencia técnica y profesional: acreditación, medios de prueba y tratamiento en la mesa de contratación

5.1. Concepto y distinción funcional entre solvencia técnica y solvencia profesional en la LCSP
5.2. Medios de acreditación de la solvencia técnica y profesional según la tipología contractual
5.3. La experiencia previa y la cualificación profesional como criterios principales de acreditación de la solvencia
5.4. Delimitación entre solvencia técnica exigida como requisito mínimo de participación y su eventual valoración como criterio de adjudicación: prohibiciones y límites normativos
5.5. Tratamiento de la solvencia técnica y profesional en las uniones temporales de empresarios y en la integración de medios externos

Temario

06 Criterios de adjudicación del contrato: principios generales, tipología y diseño en los pliegos

6.1. La relación calidad-precio como concepto rector del sistema de adjudicación contractual
6.2. Evolución normativa desde el criterio del precio más bajo hacia la oferta económicamente más ventajosa
6.3. Principios generales que rigen el diseño y aplicación de los criterios de adjudicación
6.4. Tipología de los criterios de adjudicación contemplados en la legislación vigente
6.5. Ponderación y jerarquización de los criterios de adjudicación en los pliegos
6.6. Criterios de desempate y preferencias legales en la adjudicación
6.7. Errores frecuentes en el diseño de criterios de adjudicación: análisis de supuestos conflictivos en la doctrina de los tribunales administrativos y en la jurisprudencia contencioso-administrativa

Temario

07 Valoración de ofertas mediante criterios sujetos a juicio de valor: metodología, motivación y garantías

7.1. Concepto y caracterización jurídico-técnica de los criterios dependientes de un juicio de valor
7.2. El papel de los comités de expertos y de los servicios técnicos en la emisión de informes de valoración cualitativa
7.3. Metodologías de valoración cualitativa aplicables a las ofertas técnicas
7.4. El deber de motivación en la valoración de criterios subjetivos como garantía del licitador
7.5. Análisis crítico de la jurisprudencia y doctrina de los tribunales administrativos de recursos contractuales sobre la valoración subjetiva de ofertas

Temario

08 Valoración de ofertas mediante criterios evaluables automáticamente: fórmulas de puntuación económica y de otros criterios cuantificables

8.1. Concepto, naturaleza y requisitos legales de los criterios evaluables mediante la aplicación automática de fórmulas
8.2. Principales fórmulas de valoración del precio utilizadas en la contratación pública española
8.3. Análisis comparativo de las fórmulas de valoración del precio: efectos prácticos, ventajas e inconvenientes
8.4. Valoración automática de criterios no económicos: plazos de ejecución, ampliación de garantías y mejoras cuantificables
8.5. Interrelación entre la fórmula de valoración económica y el mecanismo de detección de ofertas anormalmente bajas
8.6. Reglas de redondeo, tratamiento de empates numéricos y resolución de incidencias de cálculo en la aplicación de fórmulas
8.7. Utilización de herramientas tecnológicas y plataformas electrónicas de contratación para la valoración automática de ofertas
8.8. Errores frecuentes y vicios invalidantes en el diseño y aplicación de fórmulas de puntuación: doctrina y resoluciones relevantes de los tribunales administrativos

Temario

09 Ofertas con valores anormales o desproporcionados: identificación, tramitación y resolución

9.1. Concepto y regulación de la oferta anormalmente baja o con valores desproporcionados en la LCSP y en el derecho de la Unión Europea
9.2. Parámetros objetivos de identificación de las ofertas presuntamente anormales o desproporcionadas
9.3. Procedimiento de tramitación de las ofertas incursas en presunción de anormalidad
9.4. Análisis y decisión de la mesa de contratación sobre la suficiencia de la justificación presentada
9.5. Resolución sobre la aceptación o exclusión de la oferta anormalmente baja: motivación y garantías procedimentales
9.6. Particularidades en el tratamiento de las bajas anormales según la tipología contractual: contratos de obras, servicios y suministros
9.7. Doctrina del Tribunal de Justicia de la Unión Europea y resoluciones de los tribunales administrativos de recursos contractuales sobre bajas anormales y ofertas desproporcionadas

Temario

10 Propuesta de adjudicación, adjudicación del contrato, formalización y mecanismos de impugnación

10.1. Elaboración y contenido de la propuesta de adjudicación formulada por la mesa de contratación
10.2. Requerimiento de documentación al licitador propuesto como adjudicatario
10.3. Resolución de adjudicación, notificación y formalización del contrato
10.4. Supuestos de declaración de procedimiento desierto, desistimiento y renuncia motivada a la celebración del contrato
10.5. El recurso especial en materia de contratación como mecanismo específico de impugnación
10.6. Otras vías de impugnación y responsabilidad de los miembros de la mesa de contratación

Titulación y certificados

Diploma de la Universidad EUNEIZ

Al aprobar todos los cuestionarios de evaluación recibes el **diploma en formato digital** de Curso de Formación Permanente, con sus 6 créditos ECTS y 150 horas.

Certificados de ICUFOR

Se descargan en PDF desde la Secretaría del campus, con un código único y QR para verificarlos.



Universidad de Vitoria-Gasteiz EUNEIZ

Proceso de matriculación

1 **Pulsa «Matricularme» en la ficha del curso**
Completa tus datos personales y de facturación.

2 **Elige la forma de pago**
Tarjeta, PayPal o transferencia bancaria.

3 **Entra en el campus y empieza**
Recibes por correo tus datos de acceso y, en cuanto se confirma el pago, tienes el temario completo. La matrícula está abierta todo el año.

Matricúlate | Más información



Métodos de pago

Pago único
El precio se abona una sola vez, sin cuotas ni renovaciones.

Seguridad
Pago online en la pasarela de Stripe o de PayPal.

Flexibilidad
Tarjeta de crédito o débito, PayPal o transferencia.

Acceso inmediato
Con tarjeta o PayPal, el campus se activa al momento.

Simplicidad
Matrícula y pago en dos pasos.

Facturación
Facturas en «Pagos y facturas» del campus.



¿Por qué elegir ICUFOR?

01

Formación accesible

Formación universitaria rigurosa y acreditada, íntegramente online y compatible con tu trabajo.

02

Calidad universitaria

Cada curso está acreditado por la Universidad EUNEIZ, con su memoria académica y sus créditos ECTS.

03

Impulso a tu carrera

Contenidos de utilidad práctica y una titulación que suma en méritos, concursos y bolsas de empleo.

04

Especialización

Cada curso trata una única temática a fondo: combínalos y construye tu propio itinerario.

05

Atención de calidad

Consultas al equipo docente por escrito o por chat, y un asesor de IA a cualquier hora.

¿Por qué elegir ICUFOR?

06
Contenidos actualizados
Los cursos se revisan periódicamente para incorporar las novedades de cada ámbito.

07
El curso, por escrito
Cada tema en tres formatos: contenido en PDF, Abstract y presentación con los aspectos clave.

08
Autónomo, pero acompañado
Tú decides tu ritmo y nuestro equipo de docentes resuelve tus dudas y orienta tu estudio.

09
Enseñanza adaptada
Sin horarios ni conexiones obligatorias: seis meses para terminar, ampliables si lo necesitas.

10
Estudio sencillo e intuitivo
Un campus virtual propio, sin instalar nada y accesible desde cualquier dispositivo.

¿Necesitas más información?

Te contamos cómo funciona el curso, los plazos y la titulación, sin compromiso.

www.icufor.com

info@icufor.com

+34 858 895 080

+34 746 044 519

Formación acreditada por Universidad de Vitoria-Gasteiz EUNEIZ

